

Offre d'emploi - Cadre commercial Normandie H/F



Le poste

Bretagne - CDI Statut Cadre - 40 à 65 K€ bruts/an selon profil

Rattaché au Chef des ventes, vous aurez à définir et piloter la stratégie commerciale de votre secteur afin d'y développer le chiffre d'affaires tout en garantissant la satisfaction des clients.



Missions principales

- Gérer et développer un portefeuille de clients sur un secteur géographique défini (entreprises de propreté, distributeurs, collectivités).
- Prospector pour identifier de nouvelles opportunités.
- Élaborer et appliquer une stratégie de vente alignée sur les objectifs de l'entreprise.
- Instaurer une relation de confiance durable avec les clients., assurer leur satisfaction, anticiper leurs besoins et favoriser les ventes futures.
- Traiter les réclamations et en assurer le suivi.
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions sur mesure.
- Mettre en avant l'efficacité des produits/services via des démonstrations ou des visites clients.
- Accompagner les démonstrateurs lors de la démonstration et de la mise en route des machines.
- Négocier les conditions commerciales (prix, délais, modalités de paiement).
- Atteindre ou dépasser les objectifs de vente fixés.



Profil idéal

- Formation : BAC Pro des métiers du commerce et de la vente, BTS Technico-commercial ou licence en Commerce et Distribution
- Connaissance des techniques de vente et de négociation
- Sens du relationnel et excellente communication
- Gestion du stress face aux objectifs
- Organisation et autonomie dans la gestion du portefeuille client
- **Le permis remorque serait un plus**
- La connaissance des métiers de l'hygiène et de la propreté serait un plus

Départements : 14/27/50/61/76

Pourquoi nous rejoindre ?

- Rejoindre une équipe dynamique et motivée
- Intégrez une entreprise reconnue à l'international pour ses solutions performantes de nettoyage
- Évoluez dans un cadre collaboratif où chaque talent est valorisé et où l'innovation est au cœur des projets.
- Bénéficiez d'un accompagnement personnalisé, de formations, d'un climat bienveillant, et d'une culture d'entreprise solidaire.

Nos avantages

- Prise en charge à 70% de la mutuelle
- Véhicule de fonction
- Avantages sociaux : chèques vacances, chèques cadeaux...
- Participation aux bénéfices de l'entreprise
- Statut Cadre - Convention Métallurgie

Pourquoi nous rejoindre ?



Expertise reconnue

Leader international dans la conception de solutions de nettoyage et d'entretien d'espaces extérieurs.



Produits d'excellence

Technologies de pointe signées HAKO.



Valeurs humaines

Reconnaissance, formation continue et initiatives sociales au cœur de notre culture d'entreprise.

Prêt(e) à relever le défi ? Envoyez votre CV à drh@hako.fr et rejoignez une équipe passionnée, engagée et fière de ses réalisations